



Sani & Ikos Group eröffnet neues Regional Sales Office

Oliver Braun leitet als Regional Director, Sales & Marketing das neue Verkaufsbüro

Sani – 28. Januar 2021 (w&p) Die Sani & Ikos Group hat ein neues Regional Sales Office für den DACH Markt in München eröffnet. Als Leitung des neuen Teams für den deutschsprachigen Raum hat die griechische Hotelgruppe Oliver Braun als Regional Director of Sales & Marketing an Bord geholt.

Die Sani & Ikos Group, die auf fast 50 Jahre Erfahrung in der europäischen Luxus-Hotellerie zurückblickt, wird mit dem erfahrenen und engagierten Team des neuen Regional Sales Office nun noch enger mit ihren Reisebüro-und Veranstalterpartnern im DACH-Markt zusammenarbeiten und den täglichen engen Austausch intensivieren.

Oliver Braun, der das neue Sales Team für den DACH-Raum leitet, bringt bereits langjährige Erfahrung im Vertrieb in der Luxus-Hotellerie mit. Zuvor war er in gleicher Position bei Kerzner International tätig, wo er die Marken One&Only, Atlantis und Mazagan verantwortete. In vorherigen Stationen war er u.a. Cluster Director Sales & Marketing für das Chedi Andermatt sowie Director Sales & Marketing im Barr Al Jissah Resort & Spa im Oman und davor langjähriger Regional Director of Marketing für die südafrikanische Sun International Gruppe.

Er freut sich auf die neue Herausforderung: "Gemeinsam mit unseren Partnern ist es unsere Vision, die beiden Marken Sani Resort und Ikos Resorts und ihre Positionierung in Deutschland, Österreich und der Schweiz zu stärken, indem wir ihre Einzigartigkeit und Exklusivität in den Vordergrund stellen. Wir möchten damit noch gezielter die richtigen Kunden ansprechen und die vielfältigen Erlebnisse der unterschiedlichen Resorts hervorheben." Er führt weiter aus: "Wir planen unter anderem, ein eigenes Reiseportal für Sani und Ikos Resorts zu schaffen sowie ein Buchungs-Prämienprogramm für Reisebüros. Das sind nur einige der vielen Maßnahmen, mit denen wir in Zukunft - Hand in Hand mit unseren Vertriebspartnern und Kostas Sifakis, der das lokale Sales Office auf der Chalkidiki leitet - kontinuierlich den Erfolg der beiden Brands ausbauen wollen."

Weitere Initiativen sollen das Sani Resort speziell bei luxusorientierten Familien als einzigartiges Urlaubsziel positionieren und die Bekanntheit der Marke Ikos Resorts im deutschsprachigen Markt bei Reiseanbietern und Endkunden weiter erhöhen.

"Wir freuen uns, mit Oliver Braun und dem neuem Sales Team unsere beiden Marken in den wichtigsten Märkten weiter zu etablieren und sind zuversichtlich, mit dieser Strategie bereits vor dem Saisonstart 2021 die Umsätze steigern zu können", sagt Antonis Avdelas, Chief Sales & Marketing Officer der Sani & Ikos Group.

Neben dem Sales Office in München hat die Sani & Ikos Group auch neue regionale Verkaufsbüros in London und Moskau eröffnet, um auch im russischen Markt und in Großbritannien die Präsenz der beiden Marken zu stärken.





Kontakt:

Regional Sales Office DACH Region Sani RESORT & Ikos RESORT München salesgermany@lbrint.com

Über das Sani Resort

An der Küste der bekannten Kassandra-Halbinsel gelegen, präsentiert sich das Sani Resort auf einem 1.000 Hektar großen Gelände mit Naturschutzgebiet als wahres Hideaway. Es umfasst gleich fünf Fünf-Sterne-Hotels: das Sani Beach, den Sani Club, das Porto Sani, das Sani Asterias und das Sani Dunes. Gleich 24 Restaurants und diverse Bars laden zu kulinarischen Hochgenüssen aus aller Welt ein. Die moderne, hauseigene Marina bietet auch Superyachten ganzjährig ein sicheres Zuhause. Gäste von nah und fern können sich hier an den noblen Boutiquen und Restaurants erfreuen. Lagunenartige Pool-Landschaften, fünf Spas sowie ein umfangreiches Sport- und Freizeitangebot machen das Sani Resort zum Traumziel für aktive Urlauber und Familien. Einen besonderen Namen gemacht hat sich das Resort durch die jährlichen Events: Diese reichen vom Sani Gourmet Festival, über die Eco-Days, bis hin zum Sani Festival mit renommierten Künstlern aus Jazz und Weltmusik. Die Anreise erfolgt über den Flughafen Thessaloniki, der nur eine knappe Autostunde vom Resort entfernt ist und von allen großen Airports im deutschsprachigen Raum angeflogen wird, beispielsweise von Aegean Air.

Mehr Details unter www.sani-resort.com.

Über Ikos Resorts:

Ikos Resorts ist eine Kollektion von vier luxuriösen All-Inclusive-Hotels am Strand in spektakulärer Lage in Griechenland, das mehrfach ausgezeichnete Ikos Oceania und Ikos Olivia auf der Chalkidiki, Ikos Dassia auf der Insel Korfu, das im Rahmen der Auszeichnung 2020 Trip Advisor Travellers' Choice® zum besten All-Inclusive-Luxusresort in Europa und weltweit gewählt wurde, und Ikos Aria auf der Insel Kos. Ikos Andalusia, das im April 2021 in Marbella-Estepona in Spanien eröffnet, ist das fünfte Haus der Marke Ikos Resorts und das erste auf der Iberischen Halbinsel.

Auf erfolgreiche Weise definiert Ikos Resorts das All-Inclusive-Konzept für Luxusliebhaber neu und ist mit der Servicequalität auf Fünf-Sterne-Niveau in allen Resorts richtungsweisend in der Hotellerie des Mittelmeerraums. Sie offerieren ein luxuriöses und anspruchsvolles Urlaubserlebnis – exklusiv, grenzenlos und stilvoll. Dabei hat Ikos Resorts den Anspruch, stets umweltbewusst und nachhaltig zu agieren. Den Gästen bietet sich eine umfassendes Angebot an erstklassigen Services und Annehmlichkeiten ohne Zusatzkosten wie Michelin-Sterne-Menüs, Pflegeprodukte der Premiummarke Anne Sémonin Paris, 24-Stunden-Zimmerservice, 300 Weine zur Auswahl, Dine-out-Angebote in Kooperation mit lokalen Restaurants und MINI Drive Adventure zur Erkundung des Urlaubsgebiets. All dies ist Teil des *Infinite Lifestyle*, einem grenzenlosen Luxusurlaubserlebnis mit dem Komfort und der Leichtigkeit von All-Inclusive.

Weitere Informationen unter www.ikosresorts.com.

Für weitere Presseinformationen und Bildmaterial:

Johanna Seelmann-Eggebert / Lena Strohmaier Wilde & Partner Communications GmbH Tel. +49 (0)89 - 179190 - 82/-28



