

Der EXPI Bonusclub ist Deutschlands Reise-Bonus-Portal Nr. 1 und die Schwester des PEP-Marktführers pepXpress.

Der EXPI Bonusclub bietet für Reisebüros und Expedienten die Möglichkeit, für gezielte Endkunden-Buchungen am Counter Punkte zu sammeln und diese in attraktive Markenprämien einzulösen.

*Belohnung
gleich mitgebucht.*

Zum schnellstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n

SALES MANAGER/IN TOURISTIK

VERKAUFSFÖRDERUNG - PRÄMIENSYSTEME

(IN VOLLZEIT ODER TEILZEIT)

Ihre Aufgabenbereiche

- ✓ Betreuung der Teilnehmer und Partner im Tagesgeschäft
- ✓ Akquise neuer Partnern inklusive Angebotserstellung und Vertragswesen
- ✓ Betreuung und Weiterentwicklung des Bonussystems in Zusammenarbeit mit den EXPI Bonusclub Partnern und der IT
- ✓ Planung und Durchführung von Vermarktungsmaßnahmen (z.B. Newsletter, Printanzeigen, Flyer, Präsentationen, Gewinnspiele) in Zusammenarbeit mit unseren Agenturen sowie Teilnahme an Messen und Events
- ✓ Erstellen von Auswertungen und Statistiken für die Geschäftsführung
- ✓ Überwachung der Buchungseingänge inklusive Punkteabrechnung
- ✓ Stammdatenanlage und -pflege im Backend
- ✓ Betreuung und Optimierung des Prämienshops

Ihr Profil

- ✓ Kaufmännische Ausbildung bzw. betriebswirtschaftliches Studium, gerne mit Schwerpunkten im Bereich Marketing
- ✓ Affinität zum Tourismus und Spaß an der Zusammenarbeit mit den Reisebüros und touristischen Leistungsträgern
- ✓ Gutes technisches Verständnis und Affinität zu Online-Systemen
- ✓ Erfahrung im Bereich Prämiensystemen und Verkaufsförderung sind wünschenswert
- ✓ Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein und Belastbarkeit sowie eine selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- ✓ Versierte Anwenderkenntnisse der MS-Office-Programme
- ✓ Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen

- ✓ Einen äußerst vielseitigen, verantwortungsvollen Tätigkeitsbereich bei Deutschlands Reise Bonus-Portal Nr. 1
- ✓ Kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen
- ✓ Einen attraktiven Arbeitsplatz in kleinen Büroeinheiten gemeinsam mit der Schwesterfirma pepXpress in Koblenz
- ✓ Ständige Weiterentwicklung „on the job“

Wenn Sie bei einer spannenden Erfolgsgeschichte dabei sein möchten und Sie der Meinung sind, dass Ihre Fähigkeiten und Potentiale zu uns passen, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung in digitaler Form.

Kurzbewerbungen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermin bitte **per E-Mail an:** [**bewerbung@pepXpress.com**](mailto:bewerbung@pepXpress.com)