



HURTIGRUTEN

Die Hurtigruten GmbH in Hamburg ist seit mehr als 50 Jahren die deutsche Niederlassung der norwegischen Traditionsreederei. Hurtigruten verkehrt seit 1893 im Liniendienst an der norwegischen Fjordküste. Jeden Tag legt eines der elf Postschiffe in Bergen zur 12-tägigen Seereise ab. Wendepunkt der Route ist Kirkenes. Rund die Hälfte der touristischen Passagiere kommt aus Deutschland. Als einer der führenden Anbieter nachhaltiger Expeditions-Seereisen nimmt Hurtigruten außerdem mit den Expeditionsschiffen MS Fram, MS Spitsbergen, MS Midnatsol und ab 2019 auch mit den mit Hybrid-Antrieb ausgestatteten Neubauten MS Roald Amundsen und MS Fridtjof Nansen Kurs auf die polaren Regionen wie Antarktis, Grönland, Spitzbergen, Island, Neufundland und Labrador und bereist außerdem die Küsten Lateinamerikas sowie den Amazonas-Regenwald. Im Sommer erweitert das Nostalgie-Schiff MS Nordstjernen mit Expeditionsreisen vor Spitzbergen das Hurtigruten-Programm. Themenreisen, ein vielseitiges Ausflugsportfolio und Landprogramme des Reiseveranstalters Hurtigruten Svalbard (ehemals Spitsbergen Travel) runden das Angebot ab.

Für unsere Zentrale in Hamburg suchen wir zur Unterstützung der Abteilung Vertriebs-Innendienst einen /eine

Mitarbeiter/-in Vertriebs-Innendienst (Sales Support)

Ihre Aufgaben:

- Kontaktpflege zu Reisebüros und Reiseveranstaltern
 - Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen und Telefonaktionen
 - Aktive und enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst und den Vertriebspartnern
 - Neuakquisition von relevanten Vertriebskanälen
 - Angebotserstellung von Gruppenangeboten
 - Budgetverantwortung /-kontrolle
 - Gebietsverantwortung
- sowie Planung, Erstellung und Durchführung von Präsentationen

Voraussetzungen sind:

- Abgeschlossene Ausbildung zur Reiseverkehrskauffrau / zum Reiseverkehrskaufmann und umfangreiche Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Gutes Zahlenverständnis
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute PC-Kenntnisse im Umgang mit MS-Office. Salesforce wünschenswert
- Offen, kommunikativ und abschlussicher im Verkauf

Wir bieten Ihnen:

- Ein erfolgreiches, leistungsorientiertes Team
- Eine fachlich und persönlich anspruchsvolle Aufgabe
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- Eine leistungsgerechte Vergütung

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an: christine.gieler@hurtigruten.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!