



# HURTIGRUTEN

Die Hurtigruten GmbH in Hamburg ist seit mehr als 50 Jahren die deutsche Niederlassung der norwegischen Traditionsreederei und bekannt für die ganzjährig befahrene Postschiff-Route entlang der norwegischen Fjordküste. Mit dem Ausbau der Expeditionsflotte und den Zielgebieten Antarktis, Arktis und Amerika ist Hurtigruten auf dem Weg zum weltweit führenden Anbieter von nachhaltigen Expeditions-Seereisen.

Für unsere Zentrale in Hamburg suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine / einen

## **Group Sales Executive (m/w)**

### **Ihre Aufgaben sind:**

- Bearbeitung aller Buchungsfälle in Zusammenarbeit mit den Leistungsträgern
- Angebots-/Vertragserstellung
- Beratung von Reisebüros und Privatkunden
- Rechnungsprüfung
- Kontingentsverwaltung
- Erstellung Reiseunterlagen

### **Ihre Voraussetzungen sind:**

- Ausbildung zum Reiseverkehrs- / Tourismuskaufmann
- ausgezeichnetes Zahlenverständnis
- sehr gute Kenntnisse in MS Office
- gute Kenntnisse in Amadeus
- sehr gute Kenntnisse in Wort und Schrift in der englischen Sprache.

Darüber hinaus sind Sie lernmotiviert, zuverlässig und belastbar. Ihre Teamfähigkeit und Ihr selbständiges Arbeiten runden Ihr Profil ab.

### **Wir bieten Ihnen:**

- ein erfolgreiches, leistungsorientiertes Team
- ein positives Betriebsklima
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen
- eine leistungsgerechte Vergütung
- gute Sozialleistungen
- und nicht zuletzt ein großartiges Produkt, das zu verkaufen viel Freude bereitet.

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an: [christine.gieler@hurtigruten.com](mailto:christine.gieler@hurtigruten.com)

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**