

WILBERS

JOBSERVICE

WIR KNÜPFEN DIE KONTAKTE

Für einen renommierten internationalen Reiseveranstalter mit Sitz im **Raum Frankfurt** suchen wir einen

Commercial Director Germany (m/w) ID 919

IHRE AUFGABE:

Als Commercial Director tragen Sie die Gesamtverantwortung für die deutsche Niederlassung des internationalen Reiseveranstalters mit den betriebswirtschaftlichen Funktionen in den Bereichen Sales, Account, Trade Marketing, Call Center und gegebenenfalls auch Finance.

Ein Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die Positionierung und Popularisierung der Geschäftsmarke durch Identifizierung innovativer Geschäftstrends und Möglichkeiten auf dem deutschen Markt. Mit einer modernen Vertriebsstrategie sowie kreativen/digitalen Vertriebsmaßnahmen steigern Sie das Markenimage, die Zusammenarbeit mit neuen Vertriebspartnern und damit den Marktanteil. Zu Ihren operativen Aufgaben gehören die Erstellung und Umsetzung des Werbe- und Marketingplans im klassischen sowie im digitalen Marketing unter Berücksichtigung des jährlichen und saisonalen Budgets, die Führung, Förderung und Motivation Ihres Teams für die Umsetzung einer neuen modernen Vertriebsstrategie. Sie sind das Gesicht der Unternehmensmarke in Deutschland und repräsentieren das Unternehmen auf den verschiedensten Touristikbranchenveranstaltungen und -messen, bei den On- und Offline-Vertriebspartnern sowie gegenüber dem Endkunden.

IHR PROFIL:

Sie verfügen über eine abgeschlossene touristische Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches bzw. touristisches Studium, mindestens 10 Jahre Erfahrung in der kaufmännischen Führung von Mitarbeitern in einem internationalen Umfeld sowie intensive Kenntnisse des deutschen Reisemarktes. Neben Vertriebserfahrung im Bereich B2B und B2C bringen Sie digitale/E-Commerce-Kenntnisse mit. Sie kennen die verschiedenen Vertriebs- und Marketingtechniken und Ihre Zahlenaffinität und analytisches Denkvermögen helfen Ihnen bei der Auswertung von Vertriebsmaßnahmen. Desweiteren sind Sie ein Teamplayer und positiv denkender Motivator und können mit Ihrer Kreativität und Kommunikationsstärke Ihr Team dazu begeistern, Fortschritte und Erfolge zu erzielen. Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen von Vorteil) werden vorausgesetzt.

Wir suchen einen lösungsorientierten, positiv denkenden und energiegeladenen Manager mit Führungs- und Vertriebskompetenz. Passt? Dann würden wir uns sehr freuen, wenn Sie uns schnellstmöglich Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf in Deutsch und **Englisch**, gerne mit Foto und ausführlicher Beschreibung Ihrer bisherigen Tätigkeiten, Arbeits- und Ausbildungszeugnisse) sowie Angaben zu Ihrem möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail senden würden. Sobald uns diese vorliegen, werden wir Sie näher über die Position informieren. Ohne Ihr ausdrückliches Einverständnis leiten wir Ihre Unterlagen nicht weiter.

WILBERS JOBSERVICE

Frau Birgitta Wilbers

Auf der Jüchen 14

51069 Köln

Tel.: +49 221 – 96 46 62 40

Fax: +49 221 – 96 46 62 42

E-Mail: bewerbung@wilbers-jobservice.de

Internet: www.wilbers-jobservice.de