



Travel Partner Group ist eine der führenden Incoming Agenturen Zentraleuropas. Wir vermarkten seit mehr als 30 Jahren touristische Angebote. Für über 130 MitarbeiterInnen bieten wir ein exklusives Arbeitsumfeld für zielorientierte Menschen.

Für unsere Zentrale in **Ellmau** suchen wir ab sofort eine(n) erfahrene(n):

SALES MANAGER GRUPPENTOURISTIK (m/w)

Referenz: 17Q3-SMGRP-EL01-GF

DAS ERWARTET **SIE**:

- Ein stark teamorientiertes Arbeitsklima
- Pflege und Ausbau bestehender Veranstalterkooperationen und Akquise von Neukunden
- Repräsentanz des Unternehmensbereiches auf Fachmessen, Workshops und Netzwerktreffen
- Konsequente Umsetzung der Wachstumsstrategie für unseren Unternehmensbereich Gruppenreisen
- Key Account Management
- Laufende Beobachtung und Analyse der Markt- und Mitbewerbersituation

DAS BRINGEN **SIE** MIT:

- Eine mehrjährige qualifizierte Berufserfahrung im Vertrieb / Sales von Gruppenreisen
- Verhandlungsstärke, Analysefähigkeit und Hands-On Mentalität
- Hohe Reisebereitschaft
- Ein selbstsicheres und überzeugendes Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift (Französisch von Vorteil)
- Ausgeprägte Verkaufsmentalität und betriebswirtschaftliche Denkweise

DAS BIETEN **WIR** IHNEN:

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit großer Eigenverantwortung
- Attraktives Einkommen (Festgehalt)
- Die aktive Förderung Ihrer persönlichen Fähigkeiten im Rahmen der TP-Academy
- Flexible Arbeitszeiten

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und einen wertvollen Beitrag bei einer international agierenden Unternehmensgruppe leisten möchten, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter Angabe der Referenz an hr@travel-partner.com.

Weitere Informationen zu dieser Stelle finden Sie auf: www.travel-partner.com/job-karriere, oder telefonisch unter der Telefonnummer **+43 (0) 50 3636 1121**.

kununu 

kununu Ranking 2016:
Platz 1 in der Kategorie
Tourismus/Gastronomie